

Operational Leasing gewinnt Marktanteile

Das Operational Leasing oder Full Service Leasing ist in der Schweiz noch nicht weit verbreitet, gewinnt aber zunehmend Aufmerksamkeit. Rogelio Valdivia, Commercial Director bei LeasePlan (Schweiz) AG erläutert die Hintergründe.

Interview: Alexander Saheb



Rogelio Valdivia,
Commercial Director bei LeasePlan (Schweiz) AG

Welche Finanzierungs- bzw. Leasingformen sind in der Schweiz heute anzutreffen?

Die Schweiz ist bisher ein klassischer Markt für das Finanzleasing. Der Anteil des Operational Leasing ist in der Vergangenheit zwar sichtbar gewachsen. Derzeit kommt man auf rund 50 000 Fahrzeuge im Operational Leasing, während der Gesamtmarkt für Firmenfahrzeuge etwa 290 000 Einheiten zählt. Der Eigenkauf und das Finanzierungsleasing sind bisher die etabliertesten Anschaffungsformen.

Aus welchen Gründen steigt die Nachfrage nach Operational Leasing?

Ich glaube die Nachfrage steigt weil die Vorteile dieser Betriebsform zunehmend transparenter kommuniziert werden. Firmen erkennen die Vorteile, die ihnen Operational Leasing bringt, bis hin zur umfassenden Risikoverlagerung auf die Leasinggesellschaft. Dabei geht es um die garantierten Kostenfaktoren, wie Amortisation, Restwert und Fahrzeugunterhalt bis hin zu den Reifen. Operational Leasing liefert Unternehmen budgetierbare Ansätze,

die eine längerfristige Planung vereinfachen. Schliesslich geht es auch um Liquiditätsschonung. Die Firmen sind quasi Langzeitmieter, die Fahrzeuge müssen nicht angeschafft werden und tauchen nicht in der Firmenbilanz auf.

Nutzen bestimmte Branchen Operational Leasing besonders gern?

Das Angebot wird eigentlich von verschiedensten Unternehmen wahrgenommen. Aussendienstorientierte Firmen profitieren beispielsweise von einem einheitlichen Auftritt mit der Fahrzeugflotte. Allerdings erhalten auch Servicegesellschaften, oder Firmen aus Pharma, Industrie und Bau passenden «Arbeits»-Fahrzeuge. Es ist auch möglich, Fahrzeuge mit spezieller Innenausstattung im Operational Leasing anzubieten.

Ab welcher Flottengrösse lohnt sich Operational Leasing?

Wenn es um mehr als 10 Fahrzeuge geht, macht ein Operational Leasing im Sinne einer Outsourcing-Lösung sicher mehr Sinn als wenn man nur einen kleinen Fuhrpark hat, den man mit wenig Aufwand selbst bewirtschaften kann. Doch es gibt Firmen, die konsequent auf Outsourcing setzen und auch einzelne Firmenfahrzeuge im Operational Leasing nutzen.

Ist der vorzeitige Ausstieg aus dem Leasingvertrag besonders aufwendig?

Die frühzeitige Auflösung gestaltet sich nicht anders als bei konventionellen Leasingverträgen. Grundsätzlich muss der Buchwert bei Abgabe gedeckt sein. Dazu addieren sich allfällige Zinskosten sowie Bearbeitungsgebühren.

Was sollte man vor dem Eingehen eines Operational Leasing-Vertrages beachten?

Der Leasingnehmer muss sich überlegen, wie gross und in welcher Form er die Flotte gestalten will. Auch die Frage der Funktionalität und des Einsatzes ist zu klären. Dort stellt sich die Frage, was man bewirken möchte.

Geht es um ein einheitliches Firmenimage nach aussen, oder möchte man den Mitarbeitern einen Leistungsanreiz, ein Fringe Benefit, bieten? Bei

Sämtliche laufenden Kosten wie Treibstoff, Versicherung, Bereifung und Unterhalt werden durch den Arbeitgeber über einen Leasingvertrag getra-

“**Aussendienstorientierte Firmen profitieren von einem einheitlichen Auftritt mit der Fahrzeugflotte.**”

Fahrzeugen im Operational Leasing wird dem das Auto nutzenden Mitarbeiter jeweils nur ein fixer, steuerlich definierter, Privatfahreranteil jedes Jahr auf der Steuerrechnung belastet.

gen. Dem Arbeitnehmer kommt diese Praxis entgegen, denn die private Aufrechnung ist wesentlich geringer als die monatlichen Kosten eines Privatfahrzeugs.

ANZEIGE

AMAG Online-Shop

Grenzenlos shoppen
www.shop.amag.ch

Auto-Zubehör, Lifestyle- und Freizeit-Accessoires, Geschenkideen, Schnäppchen und vieles mehr lassen das Herz von Volkswagen, Škoda, Audi, Seat und VW-Nutzfahrzeug Liebhabern höher schlagen. In neuem Design, bei überzeugender Qualität, ist die noch grössere Auswahl hochwertiger Artikel auf www.shop.amag.ch die cleverste Art, Ihr Leben auf und neben der Strasse mit wenigen Klicks zu bereichern. **Also nichts wie klick.**

© AMAG Automobil- und Motoren AG, Teile und Zubehör, 8107 Buchs ZH